



Kontakt:

Innotemis GmbH
BayTech Akademie
Petershauser Str. 6
85411 Hohenkammer

Telefon: 0800 22 98 32 4
Fax: 081 37 99 85 9 50
kundenservice@baytech.de
www.baytech.de

Allgemeine Vertragsbedingungen:

Für die Teilnahme an der nebenstehenden Veranstaltung „gelten die nachstehenden allgemeinen Vertragsbedingungen: Das Veranstaltungsangebot der Innotemis GmbH richtet sich an Unternehmer. Die Darstellung der Veranstaltung im Rahmen dieses Flyers stellt kein rechtlich bindendes Angebot dar, sondern dient lediglich der unverbindlichen Information. Insbesondere ist die Innotemis GmbH berechtigt, die Veranstaltung von einem anderen als dem angekündigten Referenten durchführen zu lassen.

Sie können sich per Telefax unter Verwendung des nebenstehenden Faxvordruckes oder online unter www.baytech.de anmelden. Nach Ihrer Anmeldung erhalten Sie von uns eine Anmeldebestätigung per E-Mail. Erst damit kommt der Vertrag zwischen Ihnen und der Innotemis GmbH zustande. Im Anschluss erhalten Sie eine Rechnung über die Teilnahmegebühr. Der ausgewiesene Rechnungsbetrag ist ohne Abzug auf das auf der Rechnung angegebene Konto zu zahlen.

Die Innotemis GmbH räumt Ihnen nach Maßgabe der folgenden Bedingungen bis zu einschließlich 5 Werktagen vor Veranstaltungsbeginn ein vertragliches Rücktrittsrecht ein: Der Rücktritt ist schriftlich gegenüber der Innotemis GmbH, BayTech Akademie, Petershauser Str. 6, 85411 Hohenkammer, Telefax: 081 37 99 85 9 50, zu erklären. Erfolgt die Erklärung des Rücktritts bis zu einschließlich 10 Werktagen vor Veranstaltungsbeginn, erhebt die Innotemis GmbH eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von 10 % des Veranstaltungsentgeltes. Erfolgt die Erklärung des Rücktritts zwischen 9 und einschließlich 5 Werktagen vor Veranstaltungsbeginn, erhebt die Innotemis GmbH eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von 50 % des Veranstaltungsentgeltes. Maßgeblich ist dabei jeweils der Zugang der Rücktrittserklärung. Ihnen ist der Nachweis gestattet, dass ein Schaden nicht entstanden ist oder wesentlich niedriger als die pauschale Bearbeitungsgebühr ist. Ein die anfallende Bearbeitungsgebühr übersteigendes, bereits bezahltes Veranstaltungsentgelt wird die Innotemis GmbH an Sie zurückerstatten.

Statt zurückzutreten, können Sie für die Teilnahme an der Veranstaltung einen Ersatzteilnehmer benennen. Ein Rücktritt weniger als 5 Werktagen vor Veranstaltungsbeginn ist nicht möglich. Allerdings kann von Ihnen auch in diesem Fall für die Teilnahme an der Veranstaltung ein Ersatzteilnehmer benannt werden. In beiden Fällen entsteht keine Bearbeitungsgebühr.

Die Innotemis GmbH kann aus wichtigem Grund, insbesondere bei zu geringer Teilnehmerzahl, die Veranstaltung verschieben, absagen oder mit einer anderen Veranstaltung verbinden. In diesem Fall können Sie vom Vertrag zurücktreten. Eine bereits bezahlte Teilnahmegebühr erstattet die Innotemis GmbH an Sie zurück. Weitergehende Ansprüche, insbesondere auf Erstattung von Reise- oder Hotelkosten, bestehen nicht.

Sind die Vertragsparteien Kaufleute im Sinne des HGB, ist der Gerichtsstand für alle Streitigkeiten aus dem Vertragsverhältnis der Sitz der Innotemis GmbH.

Datenschutzerklärung: Die Teilnehmer werden darauf hingewiesen, dass die erhobenen Daten von der Innotemis GmbH in maschineller Form gespeichert und im Rahmen der Zweckbestimmung des Vertragsverhältnisses verarbeitet werden. Der Veranstalter gewährleistet die vertrauliche Behandlung dieser Daten.

FAX-ANMELDUNG: 08137 99 85 9 50

- Ich interessiere mich für ein Inhouse-Training.
Bitte nehmen Sie diesbezüglich Kontakt mit mir auf.
- Ich melde mich zu folgender Veranstaltung an:

Radikale Innovation

Innovationen außerhalb des gewohnten Denkens!

Teilnehmer:

Name/Vorname

Position/Abteilung

E-Mail

Firmendaten/Rechnungsempfänger:

Firma

Straße, Hausnummer (Postfach)

PLZ, Ort

Telefon/Fax

Anmeldebestätigung z. Hd. (falls abweichend)

Rechnung z. Hd. (falls abweichend)

Die nebenstehenden allgemeinen Vertragsbedingungen akzeptiere ich:

Datum



Unterschrift des Teilnehmers

MANAGEMENT



**INNOVATIONEN AUSSERHALB
DES GEWOHNEN DENKENS!**

Radikale Innovation



Radikale Innovation

Innovationen außerhalb des gewohnten Denkens!

THEMENGEBIETE

Radikale Innovationen sind mit außergewöhnlichen Chancen verbunden. In unserem Seminar stellen wir Ihnen zahlreiche Methoden und Kreativitätstechniken vor, die Sie bei der Realisierung radikaler Innovationen und damit einhergehender Potenziale unterstützen.

- Radikale Innovationen sind erfolgreich
- Mut zu radikalen Innovationen
- Toolbox für radikale Innovationen
- Ideen intern verkaufen
- Matching der Kernkompetenzen Ihres Unternehmens mit den für Sie relevanten Themen der Zukunft
- Märkte abseits der Konkurrenz basierend auf den Stärken Ihres Unternehmens

Es gibt zu viele ähnliche Unternehmen, die ähnliche Dinge in ähnlicher Qualität zu ähnlichen Preisen am Markt anbieten. Seien Sie anders. Um sich wahrnehmbar von seinen Wettbewerbern abheben zu können, muss man sich von ihnen unterscheiden. Inkrementelle, also auf bereits bestehenden Anwendungsgebieten aufbauende Innovationen, reichen dann in der Regel nicht aus. Radikale Neuerungen sind hingegen oft mit außergewöhnlichen Chancen und Erfolgsaussichten verbunden und weisen eine geringere Flop-Rate auf als „einfache“ Verbesserungsmaßnahmen.

Wichtige Informationen

Ihr Referent: Dipl.-Betriebswirt Harald Ostermann

Dauer des Seminars: 1 Tag

ZIELE & VORTEILE

Ziele

Innovationen außerhalb des gewohnten Denkens! Das Ziel ist es, den Teilnehmern Wege aufzuzeigen, wie sie sich erfolgreich von ihren Konkurrenten differenzieren können, und ihnen Methoden und Werkzeugen vorzustellen, mittels derer radikale Innovationen eingeleitet und gewinnbringend umgesetzt werden können.

Vorteile

Durch die Vermittlung fundierten Hintergrundwissens, zahlreicher Beispiele aus der Praxis und anregende Teamwettbewerbe lernen Sie Ihr kreatives Potenzial effektiv zu nutzen und radikale Innovation zu erzeugen.

- Sensibilisierung für die Notwendigkeit radikaler Innovation
- Zielorientierte Auswahl der vorgestellten Techniken und Instrumente
- Systematisch Generierung radikaler Innovationen
- Anwendung praxiserprobter Bewertungsansätze zur Erfassung des Innovationspotentials
- Entwicklung neuer Blickwinkel auf Problemstellungen

Zielgruppe

- Manager der Führungsebene eines Unternehmens
- Innovationsmanager
- Mitarbeiter der F&E-Abteilung
- Marketingmanager

INHALTE

Mit radikalen Innovationen erfolgreich in die Zukunft

Im Rahmen des von uns angebotenen Seminars vermitteln wir Ihnen die erforderlichen Erkenntnisse rund um das Thema „radikale Innovationen“, stellen diverse Techniken zur Erarbeitung solcher vor und machen das Thema anhand zahlreicher Beispiele und Anwendungsaufgaben für Sie erlebbar. Profitieren Sie von unserer 15jährigen Erfahrung und der Durchführung von über 1.000 Seminaren und Projekten.

Radikale Innovation als Wettbewerbsvorteil

Radikale Neuerungen sind oft mit außergewöhnlichen Chancen verbunden. Sie erlauben dem in einer Branche führenden Unternehmen seine Wettbewerbsposition zu verteidigen. Während hier der gegenwärtige Status Quo ausschließlich verteidigt wird, bieten radikale Veränderungen auf der anderen Seite den weniger stark situierten Unternehmen der Branche die Möglichkeit, bestehende Marktanteilunterschiede auszugleichen und ihre Stellung im Wettbewerb deutlich zu verbessern.

Durch die Vermittlung fundierten Hintergrundwissens, zahlreicher Beispiele aus der Praxis und anregende Teamwettbewerbe lernen Sie Ihr kreatives Potential effektiv zu nutzen und radikale Innovation zu erzeugen.

Inhouse-Training

Wir bieten dieses Seminar auch als Inhouse-Training an. Gerne unterbreiten wir Ihnen ein individuelles Angebot.