

Kontakt:

Innotemis GmbH BayTech Akademie Petershauser Str. 6 85411 Hohenkammer Telefon: 0800 22 98 32 4 Fax: 08137 99 85 9 50 kundenservice@baytech.de www.baytech.de

Allgemeine Vertragsbedingungen:

Für die Teilnahme an der nebenstehenden Veranstaltung "gelten die nachstehenden allgemeinen Vertragsbedingungen: Das Veranstaltungsangebot der Innotemis GmbH richtet sich an Unternehmer. Die Darstellung der Veranstaltung im Rahmen dieses Flyers stellt kein rechtlich bindendes Angebot dar, sondern dient lediglich der unverbindlichen Information. Insbesondere ist die Innotemis GmbH berechtigt, die Veranstaltung von einem anderen als dem angekündigten Referenten durchführen zu lassen.

Sie können sich per Telefax unter Verwendung des nebenstehenden Faxvordruckes oder online unter www.baytech.de anmelden. Nach Ihrer Anmeldung erhalten Sie von uns eine Anmeldebestätigung per E-Mail. Erst damit kommt der Vertrag zwischen Ihnen und der Innotemis GmbH zustande. Im Anschluss erhalten Sie eine Rechnung über die Teilnahmegebühr. Der ausgewiesene Rechnungsbetrag ist ohne Abzug auf das auf der Rechnung angegebene Konto zu zahlen.

Die Innotemis GmbH räumt Ihnen nach Maßgabe der folgenden Bedingungen bis zu einschließlich 5 Werktage vor Veranstaltungsbeginn ein vertragliches Rücktrittsrecht ein: Der Rücktritt ist schriftlich gegenüber der Innotemis GmbH, BayTech Akademie, Petershauser Str. 6, 85411 Hohenkammer, Telefax: 08137 99 85 9 50, zu erklären. Erfolgt die Erklärung des Rücktritts bis zu einschließlich 10 Werktage vor Veranstaltungsbeginn, erhebt die Innotemis GmbH eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von 10 % des Veranstaltungsentgeltes. Erfolgt die Erklärung des Rücktritts zwischen 9 und einschließlich 5 Werktage vor Veranstaltungsbeginn, erhebt die Innotemis GmbH eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von 50 % des Veranstaltungsentgeltes. Maßgeblich ist dabei jeweils der Zugang der Rücktrittserklärung. Ihnen ist der Nachweis gestattet, dass ein Schaden nicht entstanden ist oder wesentlich niedriger als die pauschale Bearbeitungsgebühr ist. Ein die anfallende Bearbeitungsgebühr übersteigendes, bereits bezahltes Veranstaltungsentgelt wird die Innotemis GmbH an Sie zurückerstatten.

Statt zurückzutreten, können Sie für die Teilnahme an der Veranstaltung einen Ersatzteilnehmer benennen. Ein Rücktritt weniger als 5 Werktage vor Veranstaltungsbeginn ist nicht möglich. Allerdings kann von Ihnen auch in diesem Fall für die Teilnahme an der Veranstaltung ein Ersatzteilnehmer benannt werden. In beiden Fällen entsteht keine Bearbeitungsgebühr.

Die Innotemis GmbH kann aus wichtigem Grund, insbesondere bei zu geringer Teilnehmerzahl, die Veranstaltung verschieben, absagen oder mit einer anderen Veranstaltung verbinden. In diesem Fall können Sie vom Vertrag zurücktreten. Eine bereits bezahlte Teilnahmegebühr erstattet die Innotemis GmbH an Sie zurück. Weitergehende Ansprüche, insbesondere auf Erstattung von Reise- oder Hotelkosten, bestehen nicht.

Sind die Vertragsparteien Kaufleute im Sinne des HGB, ist der Gerichtsstand für alle Streitigkeiten aus dem Vertragsverhältnis der Sitz der Innotemis GmbH.

Datenschutzerklärung: Die Teilnehmer werden darauf hingewiesen, dass die erhobenen Daten von der Innotemis GmbH in maschineller Form gespeichert und im Rahmen der Zweckbestimmung des Vertragsverhältnisses verarbeitet werden. Der Veranstalter gewährleistet die vertrauliche Behandlung dieser Daten.

FAX-ANMELDUNG: 08137 99 85 9 50

Ich interessiere mich für ein Inhouse-Training.
Bitte nehmen Sie diesbezüglich Kontakt mit mir auf.
Ich melde mich zu folgender Veranstaltung an:

Powerbrain Innovationskraft durch mentale Power

Teilnehmer: Name/Vorname Position/Abteilung F-Mail Firmendaten/Rechnungsempfänger: Firma Straße, Hausnummer (Postfach) PLZ Ort Telefon/Fax Anmeldebestätigung z. Hd. (falls abweichend)

Die nebenstehenden allgemeinen Vertragsbedingungen akzeptiere ich:

X
Unters

Rechnung z. Hd. (falls abweichend)

Datum

Unterschrift des Teilnehmers

MANAGEMENT





Powerbrain Innovationskraft durch mentale Power





THEMENGEBIETE

Durch die immer stärker werdenden Anforderungen im Beruf treten manchmal Stresssymptome auf. Die Folge ist, dass Kreativität, Innovationskraft, die oft nötige Gelassenheit, Ausgeglichenheit und auch die eigene intrinsische Motivation häufig auf der Strecke bleiben.

Die strategischen und innovativen Ansätze von Powerbrain im mentalen Bereich tragen dazu bei, dies zu verhindern und die Motivation zur Kreativität und Innovation zu verstärken. Die Grundlagen von Powerbrain sind die moderne Gehirnforschung mit Gehirnfrequenz Technologie, die Kommunikationswissenschaft und die Grundlagen der verschiedenen Motivationsmodelle.

- Gehirnaktivierung zum Schaffen neuer synaptischer Verbindungen
- Gehirngerechte Kommunikation und gehirngerechtes Marketing
- Steigerung der Kreativität durch Frequenzreduzierung
- Binaurale Gehirnfrequenzen und Hemisphären Synchronisation
- Innovationskraft steigern mit intrinsischer Motivation
- Mehr Konzentration und Weitblick

ZIELE & VORTEILE

Ziele

- Sie erweitern Ihr Netzwerk im Gehirn und haben dabei noch Spaß
- Sie steigern Ihre Kreativität
- Sie gehen entspannter an Ihre Aufgaben
- Sie wissen wie man gehirngerecht kommuniziert und Marketing betreibt
- Sie erfahren den "Gehirncode"

Vorteile

- Sie haben Spaß dabei
- Stress wird ein "Fremdwort" für Sie werden
- Sie haben Zugriff auf Ihren "Ideenpool"
- Sie fühlen sich wohler in Führungsaufgaben
- Sie sind motivierter
- Sie steigern Ihre Umsätze

Zielgruppe

- Unternehmer
- Führungskräfte
- Verkäufer
- Max. 15 TN

INHALTE

Eine Stresssituation entsteht dann, wenn für diese Aufgabe zu wenig synaptische Verbindungen bestehen. Mit leichter Bewegung und gezielten kognitiven Herausforderungen können neue Verbindungen in der Schaltzentrale Gehirn entstehen. Übrigens ein großer Spaß Faktor!

Die Hauptaktivität findet vorwiegend in der linken Gehirnhälfte statt. Die rechte wird häufig zu wenig benutzt. Als Beispiel dient ein PC mit 8 GB Arbeitsspeicher. Wenn nur 4 GB benutzt werden, kann die volle Kapazität nicht erreicht werden. Die binauralen Gehirnfrequenzen unterstützen die Hemisphären Synchronisation und "schalten" die rechte Gehirnhälfte zu. Somit kann der gesamte "Arbeitsspeicher (8 GB)" verwendet werden. Dies führt zu einer Steigerung der Kreativität und zu mehr Weitblick und Übersicht.

Jeder, der den "Gehirncode" des anderen kennt, ist im Vorteil, sowohl in der Führung, als auch im Marketing. Deshalb werden diese Grundlagen in die Praxis umgesetzt als "gehirngerechte Kommunikation", bzw. "gehirngerechtes Marketing".

Sollten dann noch die intrinsischen Motive erkannt werden, welche Menschen bewegen, ist eine Umsatzsteigerung fast nicht mehr zu verhindern!

Inhouse-Training

Wir bieten dieses Seminar auch als Inhouse-Training an. Gerne unterbreiten wir Ihnen ein individuelles Angebot.

Wichtige Informationen

Ihr Referent: Sepp Spreitzer

Dauer des Seminars: 1 Tag